

業界ダントツNo.1 FAX機械情報 全国5,000ホール配信 無断での転載は
お断り申し上げます。

号外 **データCOMPASS** 2014/3/19 第13号
コンパス

GLOBAL Amusement グローバルアミューズメント株式会社 TEL 0120-519-113
〒150-0002 東京都渋谷区渋谷1-12-2 クロスオフィス渋谷8F FAX 03-6805-1029

～ホール業界はテキトーな話がホントに多い～ “機械代が回収できない”は大ウソ!!

グローバルアミューズメント株式会社
代表取締役 青山 真将樹

Hondaのマーケティングプロジェクトリーダーとして新商品の開発企画に従事。
企画商品は「日本カーオブザイヤー」、「日経新聞大賞」など各賞を獲得。

2007年、とあるコンサル会社に入社。在籍6年9か月で4度の
「年間最多コンサルティング受注」を獲得、現役最強トップコンサルタントとして突出した
存在となる。2013年12月、パチンコ・パチスロの機械評価・市場分析に特化した、
コンサル&シンクタンク会社グローバルアミューズメント株式会社を設立。
現在、ホール&メーカーの双方から支持される業界唯一のコンサルタントであり経営者。
(雑誌 PIDEAIにて“データDYNAMITE High School”を好評連載中)

社
長
青
山



皆様、こんにちは。グローバルアミューズメント株式会社 代表取締役 青山真将樹です。

本日もデータCOMPASS号外を配信させていただきます。今回もダメな経営者・幹部・店長を
バツサリと斬りますので、皆様覚悟をしてお読みください。社長、今日の記事はかなりショッ
クな話だと思います。宜しく願い申し上げます。

■“機械代が回収できない”という話はサッパリ意味がわからん。

前回(3月13日)配信の「出店に失敗する3つの理由」で、“経営者の資質”について言及
したところ、配信翌日に過去最高数(20件弱)の配信停止依頼を頂きました。データ
COMPASSは全国5000ホールに配信していますので、業界全体に広範囲で話題を提供して
いるわけですが、都合の悪い話が社内に入ることを恐れ、慌てて耳を塞ぐとは本当にダメな
経営者だと思います。業界は完全に“淘汰のステージ”に入り、「勝ち組になる努力」を継続
できる企業しか生き残れません。競争を加速させるために、暫くは「ダメはホール経営者に
とって聞きたくない話」を配信していきますので、しっかりと現実を観て経営判断にお役だて
ください。早速ですが、2013年の機械成績についての質問です。

【質問】

2013年に登場したパチンコ新台・パチスロ新台の20週(5カ月)の
平均累積粗利はおおよそいくらだったでしょう？

ハイ、機械代に傾い経営者・幹部・店長なら“常識”で回答できる質問ですね。え、「累積
粗利」がわからない？ わからなければ自分で直ぐ調べる!!(だからダメなの)
質問に対する答えは、

パチンコ新台 約73～74万円、パチスロ新台約70～72万円(全国平均値)

となります。皆様もホールコンの数値を遡って昨年登場したパチンコ新台 80～100機種程
度、パチスロ新機種 60～70機種程度の累積粗利の平均値を計算してみてください。どの
ホールコンの数値を拾っても全国的な傾向としては上記程度に収まると思います。つまり、
現在の機械投資は、20週(5ヶ月)で1.5倍～2倍のリターンが発生する高利回り投資という
認識が事実であると確認できます。

※上記は撤去された機械の中古流通再設置、低玉活用なども全部含めた数値です。

■経営者は苦しい時こそ“自分の目で事実を観よう”

機械投資に関する分析スタッフが充実している大手企業は上記のような事実を当然把握
しているはずですが。機械の粗利性能は上がっており、バランスポイントを把握しながら入替を
おこなっていけば、ホールビジネスは十分に儲かるビジネスといえます。私が大手経営者なら
「よく事実も確かめずに、ダメなホールやアホなコンサルが、メーカー
批判と入替減運動を続けてくれるので、ホント楽に儲けられるな、
負け組が増えるように、自社もこの流れに便乗しよう」

と毎日ほくそ笑んでいると思います。この時点で冷静に記事を読めなくなっている人もいると
思います。ウソだと思うなら私の言うとおりに自分で昨年機種を集計してみてください。

機械投資の効率が低下した企業の多くは、機械性能のせいではなく、低玉等の非効率部門
に投資をしてしまい、投資のバランスが崩れたままズルズルと利益を減らしているというケース
が多いとみています。つまり、「失敗に対する自己反省」ができていないことが業績向上の契
機がつかめない本当の理由です。特に財務知識が薄い経営者、機械知識が薄い経営者
は客観的な事実をイマ1つ掴めていないので自己反省ができていないケースが多いと分析
しています。

知識アップは業績アップ、聞きたい話ばかり聞いているとバカになるぞ!!

業界の常識はかなりの確率でウソばかり!!

皆様、トップコンサルタントマスターズもぜひ参加してね!!

超

開催!!

業界NO.1セミナー

TEL:0120-519-113 FAX:03-6805-1029



トップコンサルタント マスターズ

絶賛受付中!!

<テーマ>
トップコンサルタントが伝える苦戦市場売上アップ法則セミナー



【第一講座】 13:05~13:55



株式会社 パートナーズリンク 代表取締役 藤崎敏郎 氏
『業績を上げる“いい会社”づくりのためのポイント50!』

【第二講座】 14:05~14:55



株式会社 エスサポート 代表取締役 三木貴鎬 氏
『2014年スロットの売上アップは還元営業に有り!!』
~還元営業を可能にする無駄のない新台選び~



【第三講座】 15:05~15:55

株式会社 TKC 代表取締役 高橋 正人 氏
『2014年のパチンコ営業は、「お盆まで」が勝負!!』
~顧客のマインドを理解して掴む~

【第四講座】 16:05~16:55



グローバルアミューズメント株式会社 代表取締役 青山 真将樹 氏
『50分でわかる!! 投資効率改善ノウハウマスター塾』
~ケーススタディで学ぶ、機械利回り改善の方程式とは?~

【日時/会場】

3月27日(木) 博多バスターミナル 【時間】 13:00~17:30
3月28日(金) TKP仙台カンファレンスセンター (受付12:30~)
4月 2日(水) TKP大阪本町ビジネスセンター
4月 3日(木) ホテル アジュール竹芝

【参加費(税込)】

21,000円(3月) / 21,600円(4月)

※特典 部長以上 同席 1名有料参加につき+1名無料

取締役以上 同席 1名有料参加につき+3名無料

データCOMPASS会員様は**完全無料**



トップコンサルタントマスターズ 参加お申込用紙

会社名	代表取締役氏名:			
会社住所				
担当者氏名	役職:			
パソコンメールアドレス(必須)	@			
TEL		FAX		
開催日/会場	希望チェック欄	※特典の場合 <input type="checkbox"/> にチェック	氏名	役職
3月27日(木) 福岡会場			ご参加者様①	
3月28日(金) 仙台会場			ご参加者様② <input type="checkbox"/> 特典	
4月 2日(水) 大阪会場			ご参加者様③ <input type="checkbox"/> 特典	
4月 3日(木) 東京会場			ご参加者様④ <input type="checkbox"/> 特典	

弊社HPからも
お申込可能です!

URL: <http://www.global-am.co.jp>