

業界ダントツNo.1 FAX機械情報

全国5,000ホール配信

無断での転載は
お断り申し上げます。号外版
データ**COMPASS**グローバルアミューズメント株式会社
〒150-0002 東京都渋谷区渋谷1-12-2 クロスオフィス渋谷8F2015/11/2
第16号

～入替不要MAXコーナー作りを目指す店長へ～
中古導入MAX機種選びのポイント

グローバルアミューズメント株式会社

代表取締役 青山 真将樹

Hondaのマーケティングプロジェクトリーダーとして新商品の開発企画に従事。

企画商品は「日本カーオブザイヤー」、「日経新聞大賞」など各賞を獲得。

2007年、とあるコンサル会社に入社。在籍6年9か月で4度の
 「年間最多コンサルティング受注」を獲得、現役最強トップコンサルタントとして突出した
 存在となる。2013年12月、パチンコ・パチスロの機械評価・市場分析に特化した、
 コンサル＆シンクタンク会社グローバルアミューズメント株式会社を設立。
 現在、ホール＆メーカーの双方から支持される業界唯一のコンサルタントであり経営者。



皆様、こんにちは。グローバルアミューズメント株式会社 代表取締役 青山真将樹です。

さて、本日から当号外は本会員様&配信希望者様だけです。弊社の配信情報に価値を感じて頂いている皆様だけの配信となりますので、今迄以上に“超切り込んだ内容”をご提供させて頂きます。使えると思った情報はドンドンご活用頂き、隣の店からガンガンお客様を奪ってくださいね。本日のテーマはお正月商戦以降も「もっておいた方が良いMAX機種選びのポイント」です。入替不要MAXコーナー作りのヒントとしてお読みください。

■入替不要MAX機を選ぶ5つのポイントとは！？

牙狼魔戒、北斗、慶次、ルパン、エヴァ10の5機種は「あって当たり前」のMAXタイプですので、少台数でも持つておくべき（導入すべき）という話からは除外させて頂ますが、その他MAX機種については、以下5つの視点で選ぶことをお勧めしています。

- ①中古価格がすぐに急落しないか？
- ②独自性を感じるスペック又はゲーム性か？
- ③固定ファンがつきそうな版権か？
- ④導入店舗数は少ないか？（←設置台数よりもこっちが重要な印象）
- ⑤圧縮用機種として使い易いか？（←これだけ単独視点）

①～③は皆様概ね気にされていると思いますが、まず、ポイントとしてお伝えしたいのは④の導入店舗数です。ほとんどの方が「設置台数が少ないモノ」という視点で中古機を選びますが、機歴機種等には“台数が少な目でも導入店舗数が多い”というケースもあり、そのような機種は中古導入後の集客力が無いケースが多いです。そのような機種より設置台数が、ほどほど多くても“導入店舗数が少ない”機械を優先した方が導入後の結果は良い印象をもっています。また、未導入店が多い機械の方が中古ニーズも高いので、中古価格が安定傾向になると考えています。業界NO1のポータルサイトで、機種別の全国導入店舗数が1000台未満の機種は注目した方が良いと思いますね。ちなみにCRビックドリーム神撃で全国導入店舗が400店舗です。私は、ビッグドリーム神撃がイイ機械だとは思いませんが、「独自性のある機械で、入れている店が少ないので、中古ニーズが高い」と解釈しています。

また、稼働がさほど高く無い店については⑤の“圧縮用機種”として、“低稼働時赤差玉になり難い”、“土日・繁忙期はそれなりに役立つ”という機械を持っておくことも重要です。MAXタイプでは、突入100%ST機で出玉のバラつきが少ない機械が該当しますので、「CRエヴァ9」、「CRリング3FPF」等は丁度良い感じの圧縮機種になると 생각ています。

【中古導入 青山真将樹 お勧め機種】

機種名	理由
CRビックドリーム神撃	独自性×希少性が超高い
CR大海物語BLACK MAX	固定ファンいるコンテンツ×導入店500店舗レベル
CR聖闘士星矢 BEYOND THE LIMIT ZLB	版権力×出玉力に対し導入店少ない
CRギンギラパラダイス クジラッキーと砂漠の国	固定ファンいるコンテンツ×導入店400店舗レベル
CRグラップラー刃牙 オーガVER	全ての当たりで出玉2000発以上×マニアック版権
CR 009 RE:CYBORG	独自性が高いゲーム性、強化すれば伸びる機種!!
CRエヴァンゲリヲン9	圧縮コーナー要因として良し、繁忙期は働く
CRリング3FPF	同上

「CRビックドリーム神撃」と「CR 009 RE:CYBORG」は準機種レベル(3%程度)の台数を導入し、強化すると安定遊技客が育つ可能性があると思います。その他の機種は、「MAXバラエティコーナー」として少し固めの台数導入をお勧めですね。あと、「CR仮面ライダーフルスロットル」に関しては、現在中古価格が80万以上になっていますが、機械の実力以上に高値出品されている状況ですので中古導入はXです。むしろ、ライダー購入店の店長で、「おっ、高値で売れる」と思っている方は要注意。手頃な値段で早めに売却しないと、現在の中古価格での売却は“まず売れない”と思ってください。導入店3500店舗で、現状のデキだと、中古の実ニーズはさほど無いと思います。ぜひ、今後の機種構成の参考にしてください。本日も最後までお読み頂きありがとうございました。皆さん、今月の勉強会に来てね!!

11月機械評価勉強会は13日(金)福岡・18日(水)大阪・19日(木)名古屋・20日(金)東京で開催!! 詳細は弊社HPにGO!!