

業績アップ情報を限定配信!!

無断での転載は  
お断り申し上げます。

号外版 **データCOMPASS** 2017/1/5  
コンパス 第1号

**GLOBAL Amusement** グローバルアミューズメント株式会社  
〒141-0031 東京都品川区西五反田2-25-2 飯嶋ビル7F TEL 0120-519-113  
FAX 03-6417-3685

～ 厳しい年でもしっかりと成果を出す!! ～

## 2017年を着実に戦う5つのポイント

グローバルアミューズメント株式会社  
代表取締役 青山 真将樹

Hondaのマーケティングプロジェクトリーダーとして新商品の開発企画に従事。  
企画商品は「日本カーオブザイヤー」、「日経新聞大賞」など各賞を獲得。  
2007年、とあるコンサル会社に入社。在籍6年9か月で4度の  
「年間最多コンサルティング受注」を獲得、現役最強トップコンサルタントとして突出した  
存在となる。2013年12月、パチンコ・パチスロの機械評価・市場分析に特化した、  
コンサル&シンクタンク会社グローバルアミューズメント株式会社を設立。  
現在、ホール&メーカーの双方から支持される業界唯一のコンサルタントであり経営者。



皆様、新年あけましておめでとうございます。グローバルアミューズメント株式会社 代表取締役  
青山真将樹です。2017年 最初のデータCOMPASS号外を配信させていただきます。

本日は、「厳しい年でもしっかりと成果を出す!! 2017年を着実に戦う5つのポイント」について、  
情報提供させていただきます。よろしくお願い申し上げます。

### 【2017年のポイント①】

#### 収益計画は前半が高め、秋以降の負担を軽くする!!

2017年はパチスロ新台は苦戦が予想され、パチンコ新台は主軸機登場が年中盤以降  
となる見通しです。このような商品発売スケジュールですと、「後半リカバリー型」の事業計画を  
組む企業が多いのですが、その発想は完全に間違いです。ホール業界は商品投入により、多少  
の変化はありますが、基本的にはお正月～夏商戦の半年強の方が店舗全体の総売上が高く  
なる市場です。新台1機種で店舗全体の売上アップを狙える状況では無くなっていますので  
「収益計画は前半逃げ切り型→秋～年末で薄利気味に営業」というパターンで事業を回して  
いる企業ほど、比較的堅調な成績となっている印象です。業績が落ち続けている企業ほど、  
「計画の組み方から間違っている」ケースが多いですので、ぜひ一度、自社・自店の事業計画を  
確認して頂き、必要でしたら月ごとの収益計画を見直して観てください。

### 【ポイント②】機械代の7割超はパチンコへの投資を想定!!

パチスロは11月以降、5.9号機となりますので、5.9号機前の夏商戦迄に大型機投入が  
概ね完了となると想定します。一方のパチンコは前半戦はタイトルの見劣りする新台が多く  
なると思いますが、機械投資としてはパチンコ>パチスロの優先順位で考えないと、機械投資  
効率が更に悪化すると予想します。市場の回転率から試算すると、機械代の7割超はパチンコ  
部門へ投資、且つ、ミドル機を中心の機械投入を続けた方が良い結果になると分析しています。

### 【ポイント③】販促費は5千円/台以上が望ましい!!

#### 少なくとも3千円/台の販促費はコンスタントに使う!!

市場が停滞すると、販促費を減らすお店が多いのですが、当然、減らし過ぎると“更に  
客数減”となっていきます。毎月の販促費の“下限金額”が難しいのですが、客数をなんとか  
維持できているお店のケースを分析すると、「総設置台数×3千円」の販促費が下限だと  
考えています。(本当は5千円/台程度はほしい。) パチンコ&パチスロ総台数が500台の  
店舗なら月150万程度の販促費を組み、機械の登場に関わらず、計画的に販促を行って  
行く方が現市場にはマッチしていると思います。新台以外の話題にも反応してくれるお客様を集  
めるためにも、上記のような販促手法で継続的に集客施策に着手した方が良いと考えています。

### 【ポイント④】中古増台で着実に固定島比率を上げていく!!

長く使えそうな機械に着実に投資していくというスタンスが2017年以降は特に重要になって  
くると思います。土日中心の稼働であっても安定的にお客様が遊技してくれるなら、定番機種を  
増やし、固定島比率を上げていかないと収益性は向上しません。かなりの高稼働でないと、増台  
しないお店もありますが、「増台後も安定的に平均稼働は維持できるレベル」なら、増台を検討  
した方が私は良いと思います。パチスロではマイジャグⅢ、ファンキー、パチンコでは慶次、北斗  
無双等が増台検討候補としてお勧めしています。

### 【ポイント⑤】貸し玉設定を再考!! 極端な他レート化はやめる!!

特に、超低レート貸し玉を導入し、収益性を悪化させている店は早急に見直しに着手した方が  
良いです。パチンコは「4円&1円の2レート」でないと、稼働・売上・収益のバランスを欠き  
業績を低下させます。パチスロは3レート迄は良いですが、トップレートを10スロ化していく店が  
今後、出てくると想定しています。自店のレート組み合わせも一度見直して観てください。  
ぜひ、本日内容について会議等で話しあってください。最後までお読み頂きありがとうございました。

**2月8日(水)「10円&12.5円スロットセミナー開催!!」先着25名限定!!お申込みはお早目に!!**