

業績アップ情報を限定配信!!

無断での転載は
お断り申し上げます。

号外版

データ **COMPASS**

2018/3/19
第11号

GLOBAL
Amusement

グローバルアミューズメント株式会社
〒141-0031東京都品川区西五反田2-25-2飯嶋ビル7F
TEL 0120-519-113
FAX 03-6417-3685

オイ、ユニバの開発部長から 電話があったぞ!!

グローバルアミューズメント株式会社
代表取締役 青山 真将樹

Hondaのマーケティングプロジェクトリーダーとして新商品の開発企画に従事。
企画商品は「日本カーオブザイヤー」、「日経新聞大賞」など各賞を獲得。
2007年、とあるコンサル会社に入社。在籍6年9か月で4度の
「年間最多コンサルティング受注」を獲得、現役最強トップコンサルタントとして突出した
存在となる。2013年12月、パチンコ・パチスロの機械評価・市場分析に特化した、
コンサル&シンクタンク会社グローバルアミューズメント株式会社を設立。
現在、ホール&メーカーの双方から支持される業界唯一のコンサルタントであり経営者。



オイ、GA会員の皆様、GA社 代表取締役 青山真将樹だ!!

この際だから、このシリーズは極悪ティーチャーのノリでいく。先週、金曜日にユニバの開発部長から電話があったぞ!! もちろん、3月15日の記事についてクレームだ。弊社は会員様から頂いた情報を分析し、会員様に情報としてフィードバックしている訳だが、頂いた情報自体が間違っている可能性もゼロではないので「ウダウダ言うなら、正確なスペック表を早くだせ!!」と言ったら、急にモゴモゴしやがる。なぜ、スペック表を出さない!! 出せない理由があるんじゃないのか!? こうゆう状況になっている原因は100%お前等にある!!

■情報が集まるほど、疑惑が深まるばかりだ、

会員様から以下のLINEを頂いた。オレの記事を必死に否定する営業マンのLINEだ。

【以下、会員様から頂いたLINE文面】

朝から社内でもこの話題で盛り上がってました。この人確変TYとモードTYを混同してるねって。潜伏もマイナス差玉で捉えてるんで。開発よりこんな説明がありました。

ミリオンゴッド2の突入率(時短込)を66.2%と計算している時点で、今回の潜伏確変の本質を理解していませんね。

私が示した54%突入計算が正解ですので、確変平均TYが2400スタートで約8000、それ以外が約6300で平均で約7000となります!

この無知で無邪気な営業マンに伝えておく、

- 1)まず、“モードTY”ってなんだよ?勝手に造語して自分ら都合の切り取った数値をたれ流すんじゃねえ!!
- 2)4R確変後(潜伏後)の電サポは、5回 30%、35回 6%、100回 3%で合成したら約17回じゃねえのか? TSA 1/82をほとんど、持ち玉+現金で打ち込むスペックだろが、そんなことも知らんで営業してんのか?
- 3)突入54%は、直撃+潜伏経由+時短引き戻しの合算値だと思うが、潜伏は初回&2回目の当たりが消化されてからの突入だから、この突入率とお前の言う“モードTY”は一致しないよな? つまり、別の2つの数字を「関連しているかのように」誤解を生むような説明をしてるよな? こうゆう点が“ほぼスペック偽装”だと言ってんだよ!! (全てオレの想像! 正確なスペック表が無いから、わからん。)

さて、今回 2回目の記事を書く気になった本題はココからだ。この営業マンのLINEにあるように、「TY7000程度の機械だったら、オレのスペック試算よりも全然、射幸性が低いぞ? 下手したら大海4くらいだぞ? この機械は、散々開発費を掛けたが、結局、ダメスペックしか通らなかった失敗作では?」という凄い疑念が生じている。もし、そうだとしたら、必死こいてスペック表を出さないことも合点がいく。もし、本当にショボスペックの機械なら、コイツ等、日頃の行いが悪くて、神様がバチを与えたんだよ。(全部、想像 スペック表が無いからわからん)

■そんな疑惑だらけの機械でも15000台もホールは買うのか?

GA会員の機械評価アンケートの途中経過(55社回答)の段階で、販売予測値は15,051台。GA会員は機械購入意欲がある会員組織だから、この数値から大きくは増えないだろう。当初、計画50,000台と噂されていたが、計画25,000台に下方修正したにもかかわらず、計画達成率60.2%。惨敗だな、このペースだと今期の売上計画達成するためには、6号機ゴッドは投げ売りだな。

ただな、オレの言いたいことはそこではない。オイ、ホール関係者、特に売上上位100社とか言われて喜んでいるヤツ等。

「こんな疑惑だらけの機械でも、ユニバ様が 開発したら15000台も買うんだな、」

他メーカーの機械の場合は、スペック表やら、営業資料やら、実機やらの細かいトコを指して、あーだ、こーだ言いまくるくせに、なんだこれ？どうゆうこと？ 全く理解ができません。えっ「6号機ゴッドがもしかしたら当たるかも」だと？ もしかってさ、どんな低確率なんだよ。旧基準機ゴッドが2020年11月迄認定が残っている中で出玉総量が旧基準機比55%程度の6号機規則で作ったゴッドは当たると思うか？ 万枚とか絶対に出ないんだぞ？ しかも、機械評価アンケートの内容を観ると、今回、ゴッド購入法人で、パックマンも購入前提と回答していたのは、全体の3割程度だったよ？ (途中経過数値)。なんなのさ、売上上位100社って？

■結局、ホール側が“超過剰な甘やかし対応”を続けるから

こうゆう状況が続くんだよね、

IR公表数値によると、ユニバーサルエンターテインメントという会社は、平成30年12月期に前年比で217.3%の売上計画を組んでいる訳。(平成30年3月9日 株式会社 ユニバーサルエンターテインメント 発表数値から試算)。つまり、今年は、「売れるモノをバカ売りしないと、」やっつけいけない年なわけ。株主を観ているから、非上場企業のように、「良い機械は、台数を絞って、」とかできん訳さ。“売上上位100社”なんて、全く意味が無いということ、ちょっと調べればわかる話なのに、あとちょっとで、相手の方が土下座してくる状況なのに何をやってるのかね？

え？「いつか、ゴッドがまた大ブレイクするかも？」だと、オレさ、6号機規制の内容を観たら、それは無いと思うよ、もう。それどころか、旧基準機ゴッドの存在に自分達自身が苦しめられているじゃん。結局さ、「射幸性を抑えて、健全な娯楽へ」という正しい道に向かうべき局面で、規則をすり抜けることばかりやってたもんで、

これもまた、神様(まさにゴッド)にバチを当てられてんだよ。この人達は、(日頃の行いが悪いヤツは苦境期にツケを払わされる訳だよ。)

オイ、「CRミリオンゴッド ディセント」を平均で5台以上購入しているホール法人の幹部！！ 疑惑だらけの機械をそんなに沢山買うなら、以下の2つは必ず営業マンに伝えろ！！ 絶対だ！！

**【其の壺】「それなりの台数を買うわけだから、正しい性能を
確かめる必要がある。さっさと、正確なスペック表を
持って来い！！」**

【其の式】「パックマンは関係ないよね？(念押し)」

「気が弱くて言えません、」という法人幹部は、せめてこの記事ユニバの営業にみせて「で、どうなの？」と聞くが良い。それぐらいはできるだろ？いつまで土下座を続けるんだよ。そして、最後に、一言付け加えておく。

**「オイ、ユニバ！！オレはな、殴り合いをする時は、
徹底的にやる主義だ!! お前らのやり方は悪い!!
ホントに悪い!! 業界が正しい方向に向かうための障害だ!!
今回はお前等の完敗に終わる。
このままのやり方を続けて、現状を打破できるというなら
やってみろ!! 時代は変わったんだよ!!」**

一言じゃ、なかったな、

今こそ、戦え!! GA会員、今、やらなきゃ、一生土下座したまま終わるぞ!!(ホントだぞ!!)
本日は超長めの記事でしたが、最後までお読み頂きありがとうございました。

(↓↓以下も読んでね。)

【本会員の皆様】

パックマンはいらんが、CRミリゴは気になるという法人様のために販社紹介をいたします。GA社迄お問合せください。